

Agil mjukvaruutveckling och fastpriskontrakt



Röster från "nätet"

It's bad!

Don't do it!

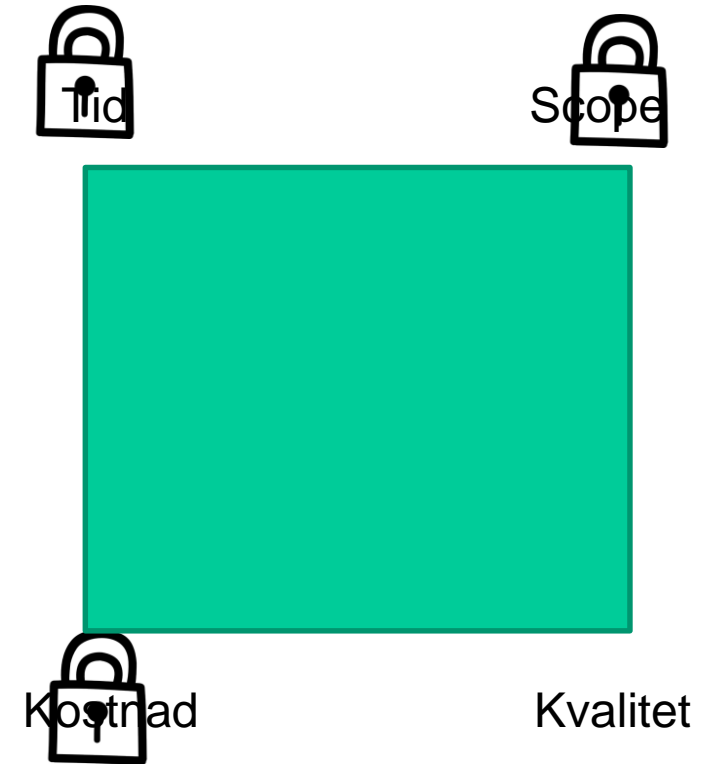
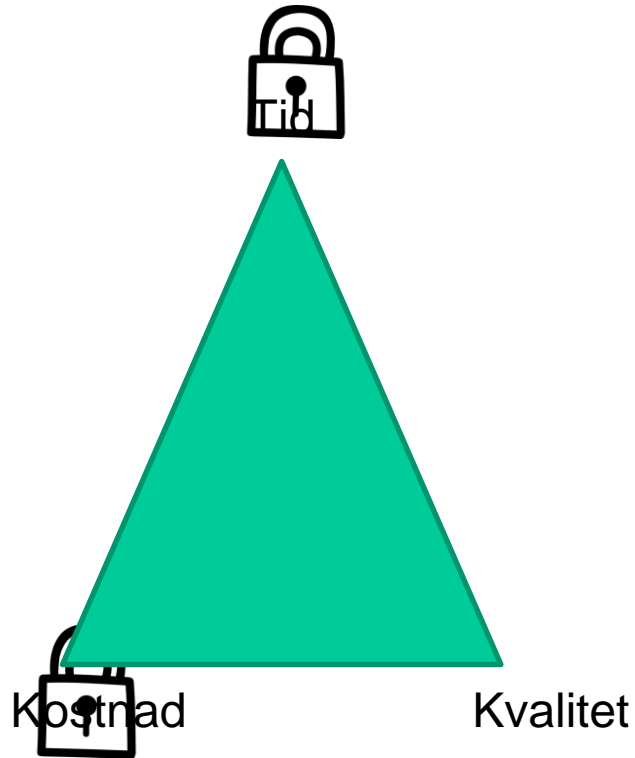
It's evil!



Fastpriskontrakt, dålig idé ???

Fastpriskontrakt	Agila manifestet
Detaljerad kravspecifikation	Working software over comprehensive documentation
Kontraktsförhandlingar	Customer collaboration over contract negotiation
Noggrann tidplan	Responding to change over following a plan

Dålig idé på annat sätt



Kundens perspektiv, god idé ???

- Kontroll
- Budget
- Känsla av säkerhet
- Riskminimering

Fastpriskontrakt

Löpande räkning



Leverantören tar
risken

Kunden tar risken

Vad kan vi göra?

- "The silver bullet" ??
- Finns den ?

Nej !

Vad kan vi göra ?

- Skapa förtroende mellan kund och leverantör
- Försöka med alternativa kontrakt
- Skapa motivation till effektivisering hos både kund och leverantör
- Riskdelning, vinstdelning, förlustdelning
- Båda parter aktiva och engagerade

Fastpriskontrakt

Löpande räkning



Leverantören tar
risken

Kunden tar risken



Alternativa kontraktstyper

- Betalning efter varje sprint/period
 - Kunden kan avbryta efter varje sprint
 - Motiverar båda parter att vara effektiva
- Fast pris per funktion/Story point
 - Motiverar leverantören att vara effektiv
 - Tillåter kunden att ändra kraven under projektet
 - Komma överens om vad en funktion/story point betyder
- Fast vinst
 - Kund leverantör kommer överens om vinst
 - Kund kan avsluta i förtid men betalar upp till överenskommen vinst
 - För överdrag får leverantören bara debitera faktisk kostnad

Mer läsning

Agile contracts by Alistair Cockburn:

<http://alistair.cockburn.us/Agile+contracts>

Agile contracts primer by Tom Arbogast, Craig Larman,
and Bas Vodde:

<http://www.agilecontracts.com/>

Tack för mig

Frågor, Kommentarer, Reaktionen ?

